



DIG

RELATION VMI

VENDOR MANAGED INVENTORY (VMI), AUCH LIEFERANTEN-GESTEUERTER BESTAND, IST EINE STRATEGIE ZUM OUTSOURCING EINER EFFIZIENTEN DISPOSITIONSVERANTWORTUNG UND LAGERAUFFÜLLUNG ZUM LIEFERANTEN. **VMI** IST EINE MÖGLICHKEIT ZUR VERBESSERUNG DER PERFORMANCE IN DER LIEFERKETTE BEI SERIENPRODUKTEN IN DER FERTIGUNG, BEI DER DER LIEFERANT ZUGRIFF AUF DIE LAGERBESTANDS- UND NACHFRAGEDATEN DES KUNDEN HAT.

Bei **VMI** übernimmt der Lieferant die Verantwortung für die Bestände seiner Produkte beim Kunden und ist somit allein für den Nachschub verantwortlich. Der Bestand beim Kunden wird vollständig vom Lieferanten überwacht und veranlasst. Dem Lieferanten wird die Kontrolle über Vorratsmenge, Nachfüllzeitpunkt und Lieferung seiner Waren beim Kunden übertragen.

Das Ziel der meisten **VMI**-Programme ist es, die Kontrolle über die Bestände und deren finanzielle Verantwortung vollständig dem Lieferanten zu überlassen und eine Zentralisierung auf einer Stufe zu erreichen. Oberste Priorität dabei hat die Versorgungssicherheit.

Das gesamte Konzept birgt eine Win-Win-Situation für beide Parteien, da alle Beteiligten von einem kontinuierlichen Warenfluss und erhöhtem Lagerumschlag profitieren. Grundlage für die Zusammenarbeit ist ein sehr hohes Maß an gegenseitigem Vertrauen zwischen Lieferant und Kunde. Dann können sämtliche Potenziale von **VMI** gehoben und die Wertschöpfung gesteigert werden.

FAKTEN

- SAP-INTEGRATION
- KOMPLETTE LIEFERANTENINTEGRATION
- ELIMINIERUNG VON STOCK OUTS
- VERSORGUNGSSICHERHEIT
- PROZESSKOSTEN-REDUZIERUNG
- LAGERREDUKTION

eRELATION-VMI

Grundlage für die Berechnung der Lieferungen sind beispielsweise Verbrauchs- oder Abverkaufszahlen, die entweder bei der regelmäßigen Aufstockung durch den Lieferanten erfasst, aber auch elektronisch übermittelt werden. Hierbei berücksichtigt DIG auch Forecast/Planzahlen des Kunden, um rechtzeitig agieren zu können bzw. um logistische Optimierungen seitens des Lieferanten steuerbar zu machen (wie Verpackungsinhalte/Behältermanagement etc.).

Auch Konsignationslager können über **eRelation-VMI** abgebildet werden (Consignment Inventory). Hier ist der Lieferant de facto Inhaber eines Teils des Kundenlagers, das er nach Bedarf



bestücken kann. Hier erfolgt die Verrechnung nach Verbrauch, d.h. nach der Entnahme von Ware durch den Kunden.

DIG bildet auf ihrer eRelation-Plattform den klassischen und Premium-VMI-Geschäftsprozess ab, um sämtlichen Anforderungen der Kunden gerecht zu werden. Einerseits die Abbildung der Bestandsdaten (Lager, Mindest-/Max-/Meldebestand) bis hin zur Verarbeitung von Planzahlen aus den Systemen der Kunden und hypothetischen Berechnungen der möglichen Bedarfe der Zukunft inklusive grafischer Darstellungen.

Für jede dieser Lieferungen wird aber grundsätzlich ein expliziter Bestellauftrag des Kunden generiert, um die nachgelagerten kaufmännischen Prozesse (Rechnungsstellung) in **eRelation-VMI** zu integrieren und somit zu automatisieren.

VORTEILE eRELATION-VMI

- Flexibilisierung des Lagerbestandes
- Überschaubare Kosten bei Bedarfschwankungen
- Höherer Servicegrad
- Vermeidung zu geringer Lagerbestände
- Senkung der Dispositionskosten bei gleichbleibender Versorgungssicherheit
- Intensivierung der Geschäftsbeziehung
- Kostengünstigere/angepasste Losgrößen
- Geringe Lagerbestände beim Händler
- Steigende Abverkäufe
- Reduzierte Retourenmengen durch bedarfsgerechte Nachlieferungen
- Erhöhung des Lagerumschlags
- Optimierung der Transporte des Lieferanten
- Behältermanagement
- Auslagerung der Disposition zum Lieferanten
- Verfügbarkeit/Versorgungssicherheit
- Forecast/Planzahlen bei "Make-to-Order"-Geschäftsmodell
- Disposition Outsourcing/ Ressourceneinsparung

MAXIMALE SICHERHEIT IHRER DATEN

DIG gewährleistet zu jedem Zeitpunkt einen maximalen Anspruch an Sicherheit gerade in Hinsicht auf die Kundendaten (Lagerbestand etc.). Dazu gehören VPN und Verschlüsselungen sowie die Integration von Signaturzertifikaten an die webbasierte Plattform **eRelation-VMI**.

SCHWANKUNGEN ABFANGEN

Mit **eRelation-VMI** ist der Lieferant in der Lage, auf die Vorschauzahlen für das geplante Volumen und die aktuelle Veränderung durch das Kundeneinwirken selbst zu reagieren. Kunden nutzen die VMI-Lösung von DIG für spezielle Materialien und Lieferanten. Primär sind das Lieferanten, die nach dem Make-to-Order-Prinzip selbst komplexe Planungen vornehmen und Zyklen sowie Schwankungen ihrer Abnehmer für die eigene Versorgung und Auslastung abfangen müssen.

Um alle Geschäftsprozesse komplett automatisiert abzubilden und den gesamten Bestellprozess abzurunden, ist die Anbindung an die DIG-Lösungen **eRelation-EDI** und **eRelation-PROCUREMENT** die perfekte Ergänzung und Kombination zu **eRelation-VMI**.

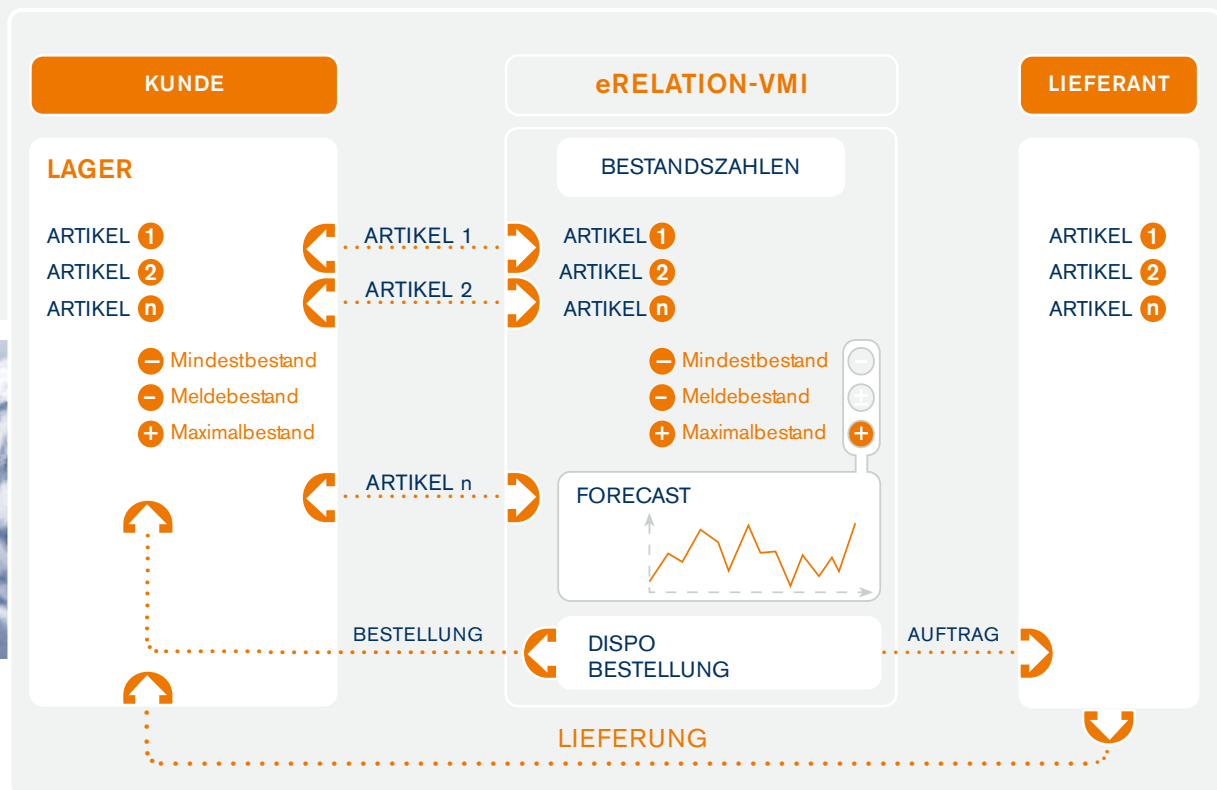
VORTEILE FÜR DEN KUNDEN

- ENTLASTUNG VON ADMINISTRATIVEN AUFGABEN
- VERBESSERTE LIEFERBEREITSCHAFT
- HOHE VERFÜGBARKEIT DER WAREN
- WENIGER FEHLBESTELLUNGEN
- GERINGERE BESTÄNDE

VORTEILE FÜR DEN LIEFERANTEN

- GERINGERE BESTÄNDE IM UNTERNEHMEN
- SCHNELLERE REAKTION AUF MARKTENTWICKLUNGEN
- BESSERE ABSTIMMUNG BEI DER PLANUNG VON BESTELLUNG, PRODUKTION UND TRANSPORT

eRELATION-VMI PROZESS



WIN-WIN FÜR LIEFERANT UND KUNDE

eRELATION-VMI = GANZHEITLICHE LÖSUNG FÜR VENDOR MANAGED INVENTORY (VMI)

- LAGERBESTAND
- PLANZAHLEN (FORECAST)
- MAKE-TO-ORDER (MTO)
- BESTANDSVERWALTUNG
- NACHSCHUBDISPOSITION

eRelation

DIE GANZHEITLICHE UNTERNEHMENSLÖSUNG, DIE SÄMTLICHE ELEKTRONISCHEN GESCHÄFTSPROZESSE ABBILDET UND BÜNDELT - VON DER BESTELLUNG BIS ZUR ZAHLUNG.



eRelation-PROCUREMENT

Kernmodul der Komplettlösung **eRelation** ist die elektronische Beschaffung: **eRelation-PROCUREMENT**. Die Plattform steht für die Automatisierung und Vereinfachung Ihrer Beschaffung. Sie ist der Ausgangspunkt der Kommunikation zwischen Kunde und Lieferant. Vollständig integriert sind aber auch die nachfolgenden Prozesse: Von Auftragsbestätigung, bis zur automatischen Prüfung der Eingangsrechnung, bis hin zu Zahlungsaavisen und Buchungsbelegen.



eRelation-BILLING

Der komplette Rechnungsausgang kann über **eRelation-BILLING** organisiert werden. Das Modul ist komplett unabhängig, kann signierte Rechnungen als PDF elektronisch versenden und die notwendigen Konvertierungen und EDI-Formate zur Weiterverarbeitung erledigen. Im Bedarfsfall wird über eine angebundene Druckstraße der Versand von Papierrechnungen abgewickelt. Mit **eRelation-BILLING** entfallen Papier-, Druck-, Kuvertier- und Portokosten.



eRelation-EDI

Die elektronische Kommunikation zwischen Kunden und Lieferanten bildet die logistische Basis der Lösungen von DIG. Die gesamte Abwicklung des Datenverkehrs erfolgt über das DIG Clearing-Center. **eRelation-EDI** baut die Verbindungen zu Kunden, Lieferanten und Dienstleistern auf, führt Konvertierungen durch und überwacht sämtliche Prozesse. DIG nutzt alle weltweit gängigen Kommunikationswege und Formate. Alle Geschäftsprozesse können elektronisch abgebildet werden.

WO WIR SIND, IST VORN!

UNTERNEHMENSZENTRALE ÖSTERREICH

Peuerbachstraße 2
A-4040 Linz
Tel: +43 732 615 119-0
E-Mail: office@dig.at
www.dig.at

NIEDERLASSUNG DEUTSCHLAND

Groß-Berliner Damm 73b
D-12487 Berlin
Tel: +49 30 3116 989-110
E-Mail: office@erelation.de
www.erelation.de

NIEDERLASSUNG SCHWEIZ

World Trade Center Zürich
Leutschenbachstraße 95
CH-8050 Zürich
Tel: +41 44 308 39 63
E-Mail: office@erelation.ch
www.erelation.ch

NIEDERLASSUNG LIECHTENSTEIN

Zollstrasse 82
FL-9494 Schaan
Tel: +423 399 4505
Fax: +423 399 4498
E-Mail: office@erelation.li
www.erelation.li

DIG AG

DIG ist mit einem Marktanteil von 20 Prozent bei den Top-Unternehmen in Österreich Marktführer im Bereich elektronischer Geschäftsbeziehungen. Seit ihrer Gründung im Jahr 2001 hat sich DIG als kompetenter Dienstleister für Business-Process-Outsourcing (BPO) etabliert. Mit der Produktgruppe **eRelation** kann der gesamte Purchase-to-pay-Prozess abgebildet werden. Schwerpunkt bilden die Geschäftsfelder elektronische Beschaffung **eRelation-PROCUREMENT**, elektronische Rechnungsverarbeitung **eRelation-BILLING** inbound/outbound sowie elektronische Datenübertragung via EDI mit **eRelation-EDI** und **eRelation-VMI** für den lieferantengesteuerten Bestand. Lösungen für **eSourcing** und **SRM** runden das Portfolio der DIG ab.

Allein über die Portal-Lösung **eRelation-PROCUREMENT** sind bisher europaweit mehr als 50.000 User angebunden, welche in den letzten Jahren ein durchschnittliches Einkaufsvolumen von 80 Millionen Euro über die Plattform abwickelten. Und die Zahlen steigen stetig! **DIG** steht für Qualität, Zuverlässigkeit, Schnelligkeit und Genauigkeit und vernetzt mit dieser Strategie europaweit mehr als 1.400 Unternehmen. Zu den über 300 Key-Accounts gehören UNIQA Versicherungen, VERBUND AG, MondiPackaging, Banner Batterien, Raiffeisen Banken Gruppe, Volksbanken AG, Infineon Technologies, C&A, s.Oliver, Magna International, Gebrüder Weiss, voestalpine Stahl, Fujitsu und weitere.

DIG beschäftigt 28 Mitarbeiter an vier Standorten in Österreich und Deutschland, Schweiz und Liechtenstein. Im Geschäftsjahr 2010 erzielte DIG einen Jahresumsatz von 1,74 Millionen Euro, die Exportquote lag bei 30 Prozent und die Eigenkapitalquote bei 42 Prozent. DIG erhielt im Jahr 2009 den "Best Business Award für nachhaltige Unternehmensführung".

www.dig.at

www.erelation.de



twitter.com/DIG_Austria

facebook.com/DIG.AT